

مدخل التكلفة المستهدفة كوسيلة لترشيد التكاليف في شركات القطاع العام

دراسة ميدانية

الدكتور / فهد بن سليمان بن محمد النافع

أستاذ المحاسبة المشارك بجامعة القصيم

كلية الاقتصاد والادارة

٢٠١٨

الملخص

هدفت هذه الدراسة إلى وضع إطار مقترن لاستخدام مدخل التكلفة المستهدفة كوسيلة لترشيد التكاليف في شركات القطاع العام بالمملكة العربية السعودية، والتعرف على معوقات تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة في هذا القطاع، وكيفية التغلب عليها. وقد خلصت الدراسة إلى أنه يمكن تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة كوسيلة لترشيد التكاليف في القطاع العام، وسوف يؤدي ذلك إلى التخلص من الإنفاق الزائد أو الأسراف والتبذير في هذا القطاع. ولتطبيق مدخل التكلفة المستهدفة في القطاع العام يتبعي توافر مجموعة من المتطلبات ومنها: إعادة هندسة العمليات في القطاع العام، وإعادة هيكلة عناصر التكاليف في المنشأة، ودعم وتأييد المستويات الإدارية بالمنشأة، وضرورة توفر نظام اختبار وتصميم دوال الجودة، وزيادة ثقافة العاملين نحو التوجه الجماعي، وأوصت الدراسة بضرورة تغيير الثقافة المحاسبية لدى العاملين بالقطاع العام نحو ترشيد وضبط التكاليف من خلال الدورات المحاسبية، ورفع خبراتهم ومعرفتهم بمدخل التكلفة المستهدفة وكيفية تطبيقه.

Abstract:

This study seeks to develop a proposed framework for the use of the target cost portal as the way of rationalizing costs in the government sector in Saudi Arabia. To identify constraint implementation of the target cost in this sector, and how to overcome it. The study concluded that the targeted cost portal could be applied as a way of rationalizing costs in the companies of government sector. This will lead to elimination of excess spending or extravagance and waste in this sector. In order to implement the target cost in the companies of government sector, a set of requirements should be available, including: re-engineering operation in the companies of government sector, restructuring the cost elements of enterprise, support and endorsement of the management levels at facility, the need for a system of testing and design of quality function, increasing the culture of workers towards group orientation. The study recommended the need to change the accounting culture of employees in the companies of government sector towards rationalizing and controlling cost through accounting courses. Also to raise their expertise and knowledge of the target cost portal and how to apply it.

١-١ مقدمة ومشكلة الدراسة :

يعتبر مدخل التكلفة المستهدفة Target Cost من أهم المداخل الحديثة المستخدمة في مجال تخفيف التكاليف، الأمر الذي يدعو إلى ضرورة تطبيقه في شركات القطاع العام لترشيد التكاليف في هذا القطاع كأحد الأهداف الرئيسية في رؤية المملكة ٢٠٣٠، مع ضمان جودة الخدمات المقدمة للمواطنين، حيث حظي هذا المدخل باهتمام واسع على المستوى الأكاديمي، فضلاً عن أنه وجد استجابة فورية من جانب عدد كبير من الشركات الصناعية والتي سارعت إلى تطبيقه والاستفادة من المنافع التي يحققها. وعلى الرغم من تزايد استخدام هذا المدخل خلال السنوات القليلة الماضية في معظم الشركات الأمريكية والأوروبية، إلا أن هذا المدخل لم يتم تبنيه في المملكة العربية السعودية وخاصة في القطاع العام.

ولذلك يمكن القول أنه على الرغم من أن مدخل التكلفة المستهدفة تم تطبيقه وينجح باهر في الكثير من الشركات، في مجالات أخرى كما أشارت دراسة (Martin, et al, 2017) وأشارت إليه أيضاً دراسة (Forsyth, Peter et al 2017) الأمر الذي أدى إلى تحسين النتائج المالية في تلك الشركات إلا أن هذا المدخل لم يحظ باهتمام أكاديمي أو مهني مماثل في الدول العربية ومنها المملكة العربية السعودية، وهناك من يرى صعوبة تطبيق هذا المدخل بسبب صعوبة توافر المتطلبات التنظيمية والفنية والبيئية المرتبطة بهذا المدخل، الأمر الذي يتطلب دراسة مدى إمكانية تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة في القطاع العام، وإذا كان هناك صعوبة في تطبيقه، فما هي المعوقات التي تحول دون تطبيق هذا المدخل؟، ثم محاولة وضع المقترنات الازمة للتغلب على هذه المعوقات.

وبناء على ما سبق، فإن هذه الدراسة تسعى إلى وضع إطار مقترن لاستخدام مدخل التكلفة المستهدفة كوسيلة لترشيد التكاليف في شركات القطاع العام بالمملكة العربية السعودية، والتعرف على معوقات تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة في هذا القطاع وكيفية التغلب عليها.

وسوف تناول الدراسة الإجابة على التساؤلات التالية :

- ١- هل يتم تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة في شركات القطاع العام السعودي؟

بـ- ما هي المعوقات التي تحول دون تطبيق شركات القطاع العام السعودي لمدخل التكاليف المستهدفة؟

جـ- هل تتوافر لدى شركات القطاع العام السعودي مقومات ومتطلبات تطبيق مدخل التكاليف المستهدفة؟

١-٢ أهداف الدراسة:

تهدف هذه الدراسة إلى تحقيق مجموعة من الأهداف ومنها:

١- تحديد طبيعة مدخل التكاليف المستهدفة كوسيلة لترشيد التكاليف بصفة عامة، وشركات القطاع العام بصفة خاصة.

٢- تحديد كيفية تطبيقه في شركات القطاع العام، ووضع المقترنات للتغلب على الصعوبات والمعوقات من تطبيق هذا المدخل.

٣- زيادة إدراك القائمين على إدارة شركات القطاع العام لمدخل التكاليف المستهدفة كأحد الأدوات الإدارية لضبط وترشيد التكاليف في هذا القطاع.

١-٣ أهمية الدراسة:

تستمد هذه الدراسة أهميتها من عدة اعتبارات يمكن إجمالها في النواحي التالية:

١. إن مرحلة الانطلاق التي تمر بها المملكة العربية السعودية حالياً - وخاصة مع انخفاض سعر النفط العالمي - والتي تحاول من خلالها الانتقال إلى اقتصاد يعتمد بشكل كبير على آليات السوق والمنافسة، تعد مبرراً جوهرياً لتبني مفاهيم إدارية ومحاسبية أكثر نظراً على رأسها مدخل التكاليف المستهدفة، وهذا من شأنه أن يرشد ويبسط التكاليف في شركات القطاع العام.

٢. إن تطبيق مدخل التكاليف المستهدفة على شركات القطاع العام سوف يساعد في تحقيق رؤية ٢٠٣٠ والتي تركز في كثير من جوانبها على ضرورة ضبط وترشيد التكاليف.

٣. تعتبر هذه الدراسة الأولى التي تركز على تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة في شركات القطاع العام، مما يبرز المنافع التي يمكن الحصول عليها من تطبيقه، ومواكبة التطورات في بيئه الأعمال الحديثة والإفادة منها والإسهام في تطبيقاتها.

٤-١ فرضية الدراسة:

تقوم الدراسة على فرض رئيسي وهو أن مدخل التكلفة المستهدفة غير مطبق في شركات القطاع العام.

٤-٢ منهجية الدراسة :

يعتمد هذا البحث على المنهج الاستقرائي من خلال تحليل وتقدير واستقراء الدراسات السابقة المتصلة بمشكلة البحث، ومحاولة إبراز دور مدخل التكلفة المستهدفة في ضبط وترشيد التكاليف في شركات القطاع العام، بالإضافة إلى الدراسة الميدانية على احدى شركات القطاع العام وهي الشركة السعودية الموحدة للكهرباء، وسوف يتم التوصل بناء على ذلك إلى إطار مقترن لتطبيق مدخل التكلفة المستهدفة في شركات القطاع العام.

٤-٣ استقراء وتقدير الدراسات السابقة :

هناك العديد من الدراسات التي تناولت مدخل التكلفة المستهدفة ولكن كانت جميعها تركز على القطاع الصناعي الخاص، ولم تتعرض لإمكانية تطبيقه في شركات القطاع العام، حيث تناولت تلك الدراسات مفهوم وأهمية ومنافع مدخل التكلفة المستهدفة، بينما تناولت دراسات أخرى مقومات تطبيق هذا المدخل، وتعرضت دراسات أخرى للعوامل التي تؤثر وتحدد إمكانية تطبيق هذا المدخل. فقد أشارت دراسة (Pierce , 2002) إلى ضرورة الاهتمام بمرحلة ما قبل الإنتاج إذا أردت ترشيد التكاليف، وبين (Cooper & Slagmulder, 2003) أن التكلفة المستهدفة هي الطريقة الأكثر فاعلية لحفظ على مستوى التكاليف، وتؤكد دراسة (Garrison, 2011) على نفس المعنى، فهي تبين أن التكاليف المستهدفة هي عملية تحديد حد أقصى للتكاليف المسموح بها للمنتج أو المنتج أو الخدمة.

أما دراسة (Wu & Huang 2011) فإنها ركزت على كيفية تطبيق هذا المدخل، وحاولت دراسة (Mohsen & Kazunoti 2004) تخفيف التكاليف في مرحلة التصميم وذلك لكبر حجم الوفورات التي يمكن تحقيقها عند تلك المرحلة بالمقارنة مع مراحل الإنتاج الأخرى، مع المحافظة على جودة المنتج والقدرات الوظيفية له ودرجة الثقة من جانب العملاء، وهو ما أكدته دراسة (Niccolini et al. 2000).

وتشير بعض الدراسات إلى أن التغيرات في بيئه الأعمال كانت السبب الرئيسي في تطبيق أساليب المحاسبة الإدارية الاستراتيجية، لذلك ظهرت عدة أساليب حديثة لإدارة وتخفيف التكاليف، وقد تزايد تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة في كثير من دول العالم، وهو ما أشارت إليه دراسات (Dekker and Smidt 2003) ودراسة (Yook et al. 2005) في معظم الشركات اليابانية، وكذلك دراسة (Borgerans and Fridh 2003 : 2003) التي ركزت على تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة في الشركات السويدية.

وأقامت دراسة (Yazdifar and Askarany : 2011) بمقارنة مدى تبني الشركات في كل من استراليا و نيوزيلندا لمدخل التكلفة المستهدفة، وبينت دراسة (Kocesoy : 2008) كيفية استفادة الشركات الصناعية التركية من الأساليب الحديثة في مجال المحاسبة الإدارية ومن أهم هذه الأساليب التكلفة المستهدفة في ظل التطورات السريعة في تكنولوجيا الإنتاج.

كما ركزت العديد من الدراسات على كيفية تطبيق هذا المدخل ومنها دراسة (Ratnay et al 2007 :) ودراسة (Filomena et al.: 2009) التي استهدفت بيان تفعيل مدخل التكلفة المستهدفة من خلال تطوير المنتجات كنموذج للتطبيق، من خلال التعرف على تجربة لتكلفة تطوير المنتجات في مرحلة مبكرة في شركات صناعية برازيلية متوسطة الحجم، وأوضحت دراسة أخرى أن مدخل التكلفة المستهدفة يعتمد على تحديد التكلفة على أساس أسعار السوق حيث أشارت دراسة (Talha & Raja 2010) إلى دور سلسلة القيمة في نجاح مدخل التكلفة المستهدفة، وأوضحت أن التكاليف المستهدفة تحقق مجموعة من المนาفع منها: خفض التكاليف في المراحل المبكرة من دورة حياة المنتج، وهو ما أشارت إليه أيضا دراسة (Ibusuki and Kaminski : 2007)

وأشارت العديد من الدراسات الى مقومات وخصائص تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة، فقد أشارت دراسة (Pennanen et al. 2011) ودراسة (Yazdifar & Askarany : 2011) ودراسة (Everaetet al: 2006) الى أن مدخل التكلفة المستهدفة يعتمد على مجموعة من المقومات الأساسية ومنها: ريادة التكلفة، وجود فرق متداخلة المهام، دراسة وتحليل دورة حياة المنتج، دراسة وتحليل سلسلة القيمة، وهو ما أشارت اليه دراسة (Huh et al. 2008) الى أن تفوق الشركات اليابانية على الشركات الأمريكية في تطبيق التكلفة المستهدفة بنجاح يرجع إلى القدرات التنظيمية والمرتبطة بالمعرفة المتراكمة في المنشآت اليابانية، بالإضافة إلى ارتفاع القدرات الفنية والعملية للشركات اليابانية مما كان له تأثير كبير على تصميم وتطوير وتحسين الجودة وترشيد التكلفة .

ويخلص الباحث من الدراسات السابقة أنه على الرغم من تركيز هذه الدراسات على القطاع الصناعي، إلا أنه يمكن تطبيقه في شركات القطاع العام وسوف يؤدي ذلك إلى التخلص من كل أنواع الاسراف والتبذير في الموارد الحكومية، وهو ما سوف يوضحه الباحث في النقطة التالية.

٧-١ دور التكلفة المستهدفة في ترشيد الدعم الحكومي:

تحاول الحكومات في العديد من الدول دعم الكثير من السلع والخدمات مراعاة للبعد الاجتماعي، وتخفيف الأعباء عن المواطنين، ومن أهم السلع المدعومة الدقيق والسكر والحلب والسكن والكهرباء والمحروقات وغيرها. وتقوم الدولة بدعم هذه المنتجات مباشرة أو دعم القطاعات المنتجة لهذه السلع والخدمات، حيث يساهم الدعم في تخفيض تكلفة المنتجات، إلا أنه لا يشجع الشركات المنتجة على ترشيد تكاليفها مهما تضمنت من اسراف وتبذير، في الوقت الذي يواجه فيه العديد من الاقتصاديات على مستوى استهلاكه للطاقة تحديات جسمية، ويتوقع تعاظمتها أكثر في المستقبل إن لم يبدأ العمل بجدية وحزم على رفع كفاءة استهلاك الطاقة، وترشيد دعمها (الاقتصادية : ٢٠١٧)، ولذلك كان لزاماً على القطاعات المنتجة لهذه السلع والخدمات أن تتجأ إلى الأساليب الحديثة في إدارة التكلفة والتي يمكن من خلالها تخفيض وترشيد تكاليف الإنتاج، وبذلك يتم تخفيض العبء عن

موازنة الدولة، وعن المواطن، ونصل الى السعر العادل وال حقيقي للمنتج بحيث لا يتضمن الاسراف وكل ما يمثل ارتفاع غير مبرر للتكلف.

وطبقاً للتوجيهات السامية الكريمة بالبدء في اصلاحات اقتصادية وهيكيلية شاملة للعمل على تقوية وضع المالية العامة وتعزيز استخداماتها، ومن هذه الاصلاحات المقترحة مراجعة وتقييم الدعم الحكومي وتعديل منظومة دعم المنتجات البترولية والمياه، بإعادة تعسیرها بطريقة يراعى فيها التدرج خلال الخمس سنوات القادمة (وزارة المالية : ٢٠١٧).

ويعتبر مدخل التكلفة المستهدفة Target Costing من أهم الأدوات الحديثة المستخدمة في مجال إدارة التكلفة، وهو ما أشارت اليه دراسة (Bernile, Gennaro and Kang, Mengyao, 2017)، وذلك بهدف تخفيض التكاليف مع ضمان جودة المنتج في المراحل الأولى من دورة حياة المنتج، حيث حظي هذا المدخل باهتمام واسع على المستوى الأكاديمي، فضلاً عن أنه وجد كاستجابة فورية من جانب عدد كبير من الشركات الصناعية والتي سارعت إلى تطبيقه والاستفادة من المنافع التي يحققها. وخلال السنوات القليلة الماضية تزايد عدد تلك الشركات بصورة سريعة، إلى الحد الذي أصبحت معه معظم الشركات الأمريكية والأوروبية في مطلع هذا العقد تقوم بتضمين مدخل التكلفة المستهدفة في نظم المحاسبة الإدارية والتکالیف لديها.

ومن ناحية أخرى فإن هذا المدخل يتميز عن غيره من المداخل والأساليب الحديثة المقترحة في مجال المحاسبة الإدارية الأخرى من ناحيتين: الناحية الأولى تتمثل في رفض مدخل التكلفة المستهدفة تعسیر المنتجات أو الخدمات على أساس التكلفة، أو على أساس إضافة نسبة هامش إلى التكلفة، ويقوم بدلاً من ذلك بتحديد التكلفة في ضوء الأسعار المستهدفة، أو في ضوء سعر مستهدف بحيث تحدد الحكومة أسعار خدماتها عند المستوى الذي يرضي مواطنها ويقلل من الأعباء عليهم، ثم يتم تحديد الفائز الذي ترغب في تحقيقه، وتكون التكلفة المستهدفة هي ناتج طرح الفائز المرغوب من سعر البيع المستهدف. أما الناحية الثانية التي تميز مدخل التكلفة المستهدفة ، أنه يركز على تحليل ودراسة محركات التكلفة الهيكيلية Cost Drivers Structural في مرحلة تصميم المنتج وتطويره بدلاً من التركيز على محركات التكلفة أثناء عملية الإنتاج، بل

أن البعض (Briciu & Capusneanu 2013) يذهب إلى أن مدخل التكلفة المستهدفة يعد بمثابة الوسيلة التي تقود نظم معلومات المحاسبة الإدارية والتكاليف لسد الفجوة بين ما تتطلبه التطورات السريعة في بيئة الأعمال الحديثة وبين ما تقدمه نظم معلومات المحاسبة الإدارية والتكاليف المتعارف عليها. وبالتالي يصبح مدخل التكلفة المستهدفة بمثابة الاستجابة الملائمة لمواجهة ظروف المنافسة والتغيرات الاقتصادية التي تطرأ على الظروف المحيطة ببيئة الأعمال المعاصرة.

وبالإضافة إلى أن اتباع هذا المدخل يحقق للمنشآت المختلفة ميزة تنافسية، فإنه يمكن استخدامه أيضاً كوسيلة لترشيد التكاليف وخاصة في القطاعات التي تحتاج إلى دعم من الحكومة لتقليل الأعباء على مواطنها. ويمكن الوصول إلى هدف مراعاة تخفيف الأعباء من خلال ترشيد التكاليف، والتخلص من الارساف والتبذير الذي قد يوجد في بعض المنشآت، وهو الأمر الذي يمكن تحقيقه بالاعتماد على مدخل التكلفة المستهدفة، وبدلاً من تحمل الموازنة العامة والمواطن بالإسراف والتبذير في الموارد المتاحة لتلك المنشآت يتم ترشيد تكاليفها، وبالتالي يقل احتياجها للدعم وفي نفس الوقت تقدم الخدمة أو المنتج للمواطن بالسعر العادل الذي لا يتضمن اسرافاً أو تبذيراً.

ويمثل مدخل التكلفة المستهدفة برنامجاً شاملًا يعمل على تخفيض التكاليف مع ضمان الجودة، فهو يعد أحد أدوات إدارة التكلفة. وإذا كانت هناك قطاعات لا تبني هذا المدخل، فقد يرجع ذلك إلى صعوبة توفير مقومات تطبيقه من ناحية، ومن ناحية أخرى فإن العديد من الدراسات مثل (Dekker, 2003 , Hibbets et al, 2003 , Ansari et al, 2009) قد أشارت إلى وجود العديد من العوامل التي تؤثر على قرار تبني الشركات لمدخل التكلفة المستهدفة، ومن أهم هذه العوامل: نوع الصناعة، شدة المنافسة، حجم الشركة، الاستراتيجية التي تنتهجها الشركة، درجة عدم التأكيد المحيطة ببيئة التي تعمل فيها الشركة، وتختلف هذه العوامل واتجاه تأثيرها من دولة لأخرى (Chiling & Shumei 2013)، عامل شدة المنافسة ودرجة التأكيد البيئي (Dekker 2003).

١-٨ طبيعة مدخل التكلفة المستهدفة:

تعددت التعريفات التي تتناول مفهوم التكلفة المستهدفة، حيث ذكرت دراسة (Cooper & Slagmulder, 2003) أن التكلفة المستهدفة هي الطريقة الأكثر فاعلية للحفاظ على مستوى التكاليف من خلال التركيز على مرحلة تصميم المنتج، وتؤكد دراسة (Garrison et al, 2011) أن التكاليف المستهدفة هي عملية تحديد حد أقصى للتكاليف المسموح بها للمنتج الجديد، وتعرف دراسة (Wu & Huang 2011) التكلفة المستهدفة بأنها عملية فنية ومحاسبية لتطوير المنتجات، وذلك من خلال توفير المعلومات المحاسبية لمهندسي التصميم بغرض تطبيق إدارة التكلفة للمنتجات الجديدة وبغرض ضمان تحقيق ربحية عالية للمنتج الجديد عند إطلاقه نحو السوق، وعرفت دراسة (Mohsen & Kazunoti 2004) التكاليف المستهدفة بأنها أداة استراتيجية لإدارة التكلفة تستهدف تخفيض تكلفة المنتج في مرحلة التخطيط والتطوير، وأشارت دراسة (Niccolini et al. 2000) إلى تعريف جمعية المحاسبين اليابانيين للتكلفة المستهدفة بأنها عملية لإدارة الأرباح بصفة عامة عن طريق تحديد جودة المنتج والتي تمكن الشركة من تحقيق استراتيجيتها في تحقيق مستويات جيدة من الأرباح، على أن يتم تطبيق هذه الاستراتيجيات في مرحلة تصميم المنتج، بالإضافة إلى ضرورة تطوير المنتج بما يتوافق مع متطلبات واحتياجات العملاء.

١-٩ الدراسة الميدانية:

١-٩-١ نبذة مختصرة عن الشركة محل الدراسة:

سوف تتم الدراسة الميدانية من خلال مقابلات شخصية مع المسؤولين عن القطاع المالي في الشركة السعودية للكهرباء وهي شركة تأسست في الخامس من أبريل عام 2000 بعد دمج أربع شركات موحدة للكهرباء تعمل في المناطق الإدارية الرئيسية الأربع في المملكة بالإضافة إلى عشرة شركات لإنتاج الكهرباء تعمل في منطقة الحدود الشمالية للبلاد، إضافة للعمليات التشغيلية لإنتاج الكهرباء التابعة للمؤسسة العامة للكهرباء. ولشركة حالياً طاقة إنتاجية تبلغ حوالي ٣٤ ألف ميجا وات ولها حوالي ٤٠٨ مليون مشترك. في ديسمبر 2006 أعلنت الشركة نيتها استثمار أكثر من ٣٨ مليار ريال

حتى ٢٠١٥ لتوسيع خدماتها. تملك الحكومة السعودية 74.3% من رأس المال وشركة أرامكو السعودية 6.9% فيما يقع تداول الباقى في البورصة السعودية.

ويتمثل نشاط الشركة الرئيسي في توليد ونقل وتوزيع الطاقة الكهربائية، حيث تعتبر الشركة المنتج الرئيسي للطاقة الكهربائية في جميع أنحاء المملكة العربية السعودية، وتقوم بتقديم خدماتها لمختلف القطاعات الحكومية والصناعية والزراعية والتجارية والسكنية.

تخضع الشركة للرقابة على تعریفة الخدمات الكهربائية والتي تحدد بقرارات تصدر من مجلس الوزراء بناء على توصية من هيئة تنظيم الكهرباء والإنتاج المزدوج، التي تأسست في ١٣ نوفمبر ٢٠٠١ بموجب قرار مجلس الوزراء رقم ١٦٩ وتاريخ ١١ شعبان ١٤١٩هـ.

وتعتبر الشركة المنتج الرئيسي للطاقة الكهربائية في جميع أنحاء المملكة العربية السعودية، وتقوم بتقديم خدماتها لمختلف القطاعات الحكومية والصناعية والزراعية والتجارية والسكنية.

وتتمثل أعمال الشركة الرئيسية في توليد الطاقة الكهربائية ونقلها وتوزيعها، والخدمات التي تقدمها للمشترين وتعمل الشركة على تطوير أسعار بيع بينية بين التوليد والنقل والتوزيع وخدمات المستهلكين، وتحقق الشركة حالياً إيرادات من بيع الكهرباء للمستهلك النهائي حسب التسعيرة الرسمية المقررة من قبل الدولة، وبدأت الشركة في عام ٢٠١٢م، بتنفيذ خطة فصل الأنشطة الرئيسية إلى شركات مملوكة للشركة، وستتعدد إيرادات ومصروفات كل شركة على حده عند تأسيس هذه الشركات. وبدأت الشركة الوطنية لنقل الكهرباء بمزالة أعمالها اعتباراً من تاريخ ٢٠١٢/١/١م.

ويقوم نشاط التوزيع وخدمات المستهلكين بتحصيل إيرادات مبيعات الكهرباء من مختلف قنوات المستهلكين، ويبين الجدول التالي نسبة حجم الأصول الثابتة لكل نشاط من صافي الأصول الثابتة للشركة ونسبة حجم مصروفات التشغيل لكل نشاط من مصروفات التشغيل للشركة:

النشاط	نسبة الأصول الثابتة	نسبة مصروفات التشغيل
التوليد	%41	%46
شركة النقل	%31	%28
التوزيع وخدمات المستهلكين	%27	%24

الأنشطة التنظيمية المساعدة	%1	%2
الإجمالي	%100	%100

المصدر : الموقع الالكتروني للشركة.

وقد نجحت الشركة في المحافظة على التصنيف الائتماني الذي حصلت عليه من مؤسسات عالمية متخصصة في التصنيفات الائتمانية، مما يؤكد سلامة توجيهاتها الاستراتيجية ونجاح سياساتها الإدارية والتشغيلية وإدارة أعمالها، وساهمت هذه المعدلات الإيجابية باستمرار الشركة في تنفيذ سياستها المالية الرامية إلى تعزيز مركزها المالي، والعمل على توفير التدفقات النقدية الازمة للصرف على مشاريعها من خلال الوسائل التمويلية المتاحة، مثل: إصدار الصكوك الإسلامية، والحصول على قروض تجارية مختلفة؛ وقد مكنت هذه النتائج من حصول الشركة على تمويل مشاريعها بأفضل الشروط وأنسب الأسعار.

٢-١-٩ الفصل المالي بين أنشطة الشركة:

توطئة للخطوات المستقبلية في مجال إعادة هيكلة أنشطة الشركة تم اتخاذ العديد من الإجراءات في مجال الفصل المالي منها:

١. تهيئة النظام المالي بما يتوقف وتحويل أنشطة الشركة المختلفة إلى شركات تابعة.
٢. الانتهاء من متطلبات تطبيق الروابط المالية التالية:
 ١. تصنيف أنشطة الشركة المختلفة إلى مراكز تكلفة / ربحية / استثمار.
 ٢. تطبيق اتفاقية الخدمة بين الأنشطة.
٣. حساب معدل تكلفة رأس المال حسب الأنشطة.

٣-١-٩ ملخص المقابلات الشخصية لمسنولى الشركة:

تحقيقاً لأهداف الدراسة تم مقابلة عدد من المسؤولين للإجابة على بعض التساؤلات، ومنها هل يتم تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة في الشركة ؟ ، وكانت اجابة المسؤولين في المقابلة الشخصية أن

مسؤولي القطاع المالي يدركون مصطلح التكلفة المستهدفة، ولكن هذا المدخل غير مطبق في الشركة، ويكتفون بمجموعة من الاجراءات لترشيد التكاليف في الشركة ومن هذه الاجراءات ما يلي:

١. وضع ميزانية محددة لكل بند يمنع منعا باتا تجاوزها، ولا يتم تعزيز هذا البند الا في حالة تقديم مبررات مقنعة مصحوبة بتقرير يظهر تحسن مؤشرات الأداء.

٢. تكليف الخدمات المساعدة بضرورة تخفيض تكاليفها حتى يعكس ذلك على تكاليف الشركة.

٣. العمل على تخفيض أي بند من عناصر التكاليف يؤدي الى تخفيض تكلفة الكيلو وات. وبذلك تثبت فرضية هذا البحث وهو أن مدخل التكلفة المستهدفة غير مطبق.

اما عن المعوقات التي تحول دون تطبيق الشركة لمدخل التكلفة المستهدفة ، فكانت تتمثل في تسعير الكيلو وات والذي لا يتم في الشركة وانما يحدد مسبقا من الوزارة ، ووجود مؤشرات أخرى لتقدير الاداء في الشركة بخلاف عنصر التكلفة مثل :

١. متوسط وقت اعادة الكهرباء لكل مشترك بعد السداد.

٢. متوسط الانقطاع الكهربائي عن المشتركين.

٣. مؤشر عدد الأعطال.

٤. مؤشر وقت اتصال الخدمة للمشتركين الجدد.

وكان التساؤل الأخير هو هل توافر لدى الشركة مقومات ومتطلبات تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة؟ وكانت الاجابة أنه إذا تم القضاء على المعوقات المذكورة فإنه يمكن تطبيق المدخل.

١-١. الاطار المقترن لتطبيق مدخل التكلفة المستهدفة في شركات القطاع العام:

بناء على الدراسة الميدانية السابقة فإنه يمكن القول أنه يتم تطبيق هذا المدخل بالتنسيق مع إدارة التسعير في الوزارة من خلال الخطوات التالية:

الخطوة الأولى: تحديد سعر الخدمة المستهدف، والذي ترغب الحكومة في بيع خدماتها للمواطنين به بالاتفاق بين الشركة والوزارة، ويحتاج ذلك الى إجراء المزيد من أبحاث السوق للتعرف على كل من احتياجات وتوقعات المواطن والسعر المناسب والمقبول منه.

الخطوة الثانية: تحديد هامش الفائض المستهدف، والذي قد ترغب الدولة في تحقيقه ليسمهم في زيادة الموارد العامة، وفي هذا الإطار يوجد أسلوبين لتحديد هذا الفائض المستهدف وهما: معدل العائد على الاستثمار، ومعدل العائد على المبيعات، وبالطبع يرى الباحث أن الاسترشاد بمعدل العائد على الاستثمار هو المناسب في شركات القطاع العام.

الخطوة الثالثة: تحديد التكلفة المستهدفة، وفي هذه الخطوة يتم طرح الفائض المستهدف من سعر الخدمة المستهدفة وصولاً إلى التكلفة المستهدفة.

الخطوة الرابعة: استخدام منهج هندسة القيمة، وذلك عن طريق فرق العمل المختلفة في القطاعات الحكومية والتي تؤدي إلى تحسين العلاقات مع الموردين بغرض تخفيض أسعار الخامات وبالتالي تخفيض التكاليف.

وهناك عدة طرق لتحديد التكلفة المستهدفة ومنها:

أولاً: طريقة الخصم؛ وفيها يعتمد مدخل التكلفة المستهدفة على المعادلة الأساسية التالية:
$$\text{التكلفة المستهدفة} = \text{سعر الخدمة المستهدفة} - \text{هامش الفائض المستهدف}$$

وتعتبر هذه الطريقة من أكثر طرق تحديد التكلفة المستهدفة شيوعاً، ويرجع ذلك في رأي الباحث إلى سهولة وبساطة تطبيق هذه الطريقة من ناحية.

ثانياً: طريقة الإضافة؛ وفي ظل هذه الطريقة يتم تقدير التكلفة المستهدفة لكل جزء أو نشاط أو وظيفة تدخل في تصنيع المنتج، ويعتبر تحديد مستوى التكلفة الحالية نقطة البداية وفقاً لهذه الطريقة، مع الأخذ في الاعتبار أي تخفيضات محتملة تطرأ على التكلفة.

ثالثاً : طريقة تطبيق معدل تخفيض على التكلفة الحالية؛ وفيها يمكن تقدير التكلفة المستهدفة عن طريق تطبيق معدل تخفيض على التكلفة الحالية بما يعكس مستوى التطور التكنولوجي الذي يطرأ على أداء الوظائف والمهام المختلفة. وتحتمد طريقة معدل تخفيض التكلفة على المعادلة التالية:

$$\text{التكلفة المستهدفة} = \text{التكلفة الحالية} - (\text{التكلفة الحالية} \times \text{معدل التخفيض})$$

ولعل الإنقاذ الرئيسي الذي يوجه إلى هذه الطريقة، أن نجاحها يرتبط أساساً ب مدى ومستوى الدقة في تحديد معدل التخفيض المستخدم، حيث لوحظ في كثير من الحالات أن تحديد هذا المعدل يعتمد بصورة كبيرة على التقدير الشخصي لمستوى التطور التكنولوجي المرتبط بالوظائف المختلفة، وينتفق

الباحث مع دراسة كل من (عبدالمولى و أبو رية ٢٠١٦) إلى أن طريقة الخصم ستظل الطريقة الأكثر قبولاً والأكثر ارتباطاً بمفهوم هذا المدخل.

ولضمان نجاح شركات القطاع العام في تطبيق هذا المدخل فإنه لابد من توفر مجموعة من المتطلبات التنظيمية والمادية والبشرية يمكن عرضها باختصار على النحو التالي:

أولاً: إعادة هندسة العمليات في شركات القطاع العام، والتي تتطلب إعادة رسم خريطة تدفق وظائف وأنشطة الأعمال بصورة تفصيلية، والتحقق من أهمية كل عملية وبالتالي إعادة رسم هذه الخريطة بصورة تؤدي إلى استبعاد العمليات أو الأنشطة غير الضرورية التي لا تحقق قيمة مضافة عند تقديم الخدمة.

ثانياً: إعادة هيكلة عناصر التكاليف في المنشأة، حيث أن الأمر يقتضي تحديد التكاليف التنافسية والتي تمثل أسعار البيع العالمية مطروحاً منها نسبة الربح التي تكفي لتحقيق عائد مقبول على الأموال المستثمرة وتغطية تكاليف التسويق، وتكون هذه التكلفة بعد ذلك هي الحد الأقصى الذي لا يمكن تجاوزه إذا أرادت المنشأة تعزيز قدرتها التنافسية، وعلى جميع العاملين بالمنشأة الإسهام في الوصول بالتكاليف إلى هذا المستوى التنافسي.

ثالثاً: دعم وتأييد المستويات الإدارية بالمنشأة، يعتبر توافر الدعم والتأييد من قبل المستويات الإدارية شرطاً أساسياً لنجاح تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة، ويرتبط بدعم المستويات الإدارية ضرورة تأهيل وتنمية قدرات ومهارات الأفراد العاملين بالمنشأة للتكيف مع ثقافة تحقيق الجودة وتخفيض التكلفة للوصول إلى التكلفة المستهدفة.

رابعاً: ضرورة توفير نظام اختبار وتصميم دوالي الجودة، يعتبر نظام اختبار وتصميم دالة الجودة من أهم الأساليب المستحدثة في مجال تطوير المنتجات، حيث يلعب هذا النظام دوراً ملمساً في تحديد مواصفات ووظائف المنتج بما يتماشى مع رغبات وأذواق المستهلكين.

خامساً: زيادة ثقافة العاملين نحو التوجه الجماعي، يعتبر التوجه الجماعي لفريق العمل من أهم متطلبات نجاح مدخل التكلفة المستهدفة، من خلال التركيز على العمل بصورة جماعية لأن التكلفة المستهدفة تعتمد على التعاون المستمر بين القائمين على مجموعة من الوظائف المتخصصة مثل

المحاسبين وبصفة خاصة المحاسبين الإداريين، والمهندسين ورجال التسويق والمبيعات، حيث يجب أن تتضارف جهودهم جميعاً لتحديد وتحقيق التكلفة المستهدفة.

ويمكن بيان وشرح كيفية تطبيق هذا المدخل في القطاع العام من خلال أن نفترض أن أحد القطاعات الحكومية يخطط لن تقديم خدماته للمواطنين والتي تبلغ ٣٠٠٠٠ خدمة في العام، وتبلغ التكلفة الكلية في ظل الظروف الحالية المتوقعة للخدمة الواحدة ٢٠٠ ريال. ويرغب القطاع العام المذكور في تحقيق فائض يعادل معدل عائد على الاستثمار قدره ٢٠٪، وتبلغ الاستثمارات المتوقعة ٣٠٣٠٠٠٠ ريال، وتبلغ تكاليف تقديم وإدارة الخدمة المتوقعة للعام القادم ٣٠٠٠٠ ريال، علماً بأن هناك قطاعات منافسة تقدم الخدمة بسعر ٢١٠ ريال للخدمة الواحدة.

هنا نلاحظ أن الإيرادات المستهدفة للعام القادم إذا تم تقديم الخدمة بأسعار المنافسين

$$= ٣٠٠٠٠ \times ٢١٠ \text{ ريال}$$

$$\text{العائد المستهدف على الاستثمار} = \% ٢٠ \times ٣٠٣٠٠٠٠ = ٦٦٠٠٠٠ \text{ ريال}$$

$$\text{تكاليف تقديم وإدارة الخدمة المتوقعة} = ٣٠٠٠٠ \text{ ريال} (٩٦٠٠٠٠ \text{ ريال})$$

$$\text{التكاليف المستهدفة للعام القادم} = ٥٠٣٤٠٠٠ \text{ ريال}$$

$$\text{التكلفة المستهدفة للخدمة الواحدة} = ١٧٨ \text{ ريال} \div ٣٠٠٠٠ \text{ وحدة}$$

ويلاحظ أن التكلفة المستهدفة للخدمة ١٧٨ ريال بينما التكلفة التي كانت متوقعة قبل استخدام المدخل الجديد ٢٠٠ ريال، الفرق ٢٢ ريال يسمى فجوة التكلفة ، وللتغلب على هذه الفجوة نقترح أن يقوم القطاع العام المذكور بالاستعانة بفرق عمل (مدير التسويق، مصممي المنتج، مهندسي الإنتاج، مدير المشتريات، المحاسبين الإداريين، مدير الموازنات، المراقبين الماليين وغيرهم) لتنفيذ ما يسمى بـ“هندسة القيمة”， ويعتمد مفهوم هندسة القيمة على تقسيم الأنشطة إلى نوعين: أنشطة تضيف قيمة للمنتج، وأنشطة لا تضيف قيمة للمنتج، وانخفاض فجوة التكلفة يتم استبعاد تكلفة الأنشطة التي لا تضيف قيمة مثل تكاليف إعادة التشغيل وإصلاح المنتجات، وانخفاض وترشيد تكاليف الأنشطة التي تضيف قيمة المنتج عن طريق تحسين الكفاءة، مثل تخفيض تكاليف النقل والمناولة والفحص، إعادة النظر في تصميم المنتج وهذا يؤدي إلى استخدام عدد أقل من المكونات وهذا يؤدي إلى تخفيض تكاليف الإنتاج.

١١- الخلاصة والنتائج والتوصيات:

تناولت الدراسة كيفية استخدام مدخل التكلفة المستهدفة في ترشيد وضبط التكاليف في شركات القطاع العام، حيث أوضحت طبيعة هذا المدخل وخطوات تطبيقه ومقومات تبنيه، والإطار المفترض لتطبيقه في شركات القطاع العام السعودي، ومن خلال الدراسة تم التوصل للنتائج التالية:

أولاً : يمكن تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة كوسيلة لترشيد التكاليف في شركات القطاع العام، وسوف يؤدي ذلك إلى التخلص من الإنفاق الزائد أو الارتفاع والتبذير في هذا القطاع.

ثانياً: لتطبيق مدخل التكلفة المستهدفة في شركات القطاع العام يتبعي توافر مجموعة من المتطلبات ومنها: إعادة هندسة العمليات في شركات القطاع العام، وإعادة هيكلة عناصر التكاليف في المنشأة، ودعم وتأييد المسئويات الإدارية بالمنشأة، وضرورة توفر نظام اختبار وتصميم دوال الجودة، وزيادة ثقافة العاملين نحو التوجّه الجماعي.

ثالثاً: تمر عملية تطبيق مدخل التكلفة المستهدفة بتحديد سعر الخدمة المستهدفة والذي ترغب الحكومة في بيع خدماتها للمواطنين به، ثم تحديد هامش الفائض المستهدف: والذي قد ترغب الدولة في تحقيقه للمساهمة في زيادة الموارد العامة، وبناء على ذلك تتحدد التكلفة المستهدفة. وللوصول إلى تلك التكلفة يتم استخدام منهج هندسة القيمة: وذلك عن طريق فرق العمل المختلفة في القطاعات الحكومية.

رابعاً: يمكن الوصول إلى التكلفة المستهدفة بعدة طرق منها: طريقة الخصم، وطريقة الإضافة، وطريقة تطبيق معدل تخفيض على التكلفة الحالية . ويتفق الباحث مع دراسة كل من (عبدالمولى وأبوريه ٢٠١٦) إلى أن طريقة الخصم ستظل الطريقة الأكثر قبولاً والأكثر ارتباطاً بمفهوم هذا المدخل.

وبناء على النتائج السابقة فإن الباحث يوصي بما يلي:

أولاً: تغيير الثقافة المحاسبية لدى العاملين في شركات القطاع العام نحو ترشيد وضبط التكاليف من خلال الدورات المحاسبية، ورفع خبراتهم ومعرفتهم بدخل التكلفة المستهدفة وكيفية تطبيقه.

ثانياً: اجراء الدراسات اللازمة لتطبيق مدخل التكلفة المستهدفة، ومن أهمها دراسة التكلفة العادلة والمستهدفة التي يمكن أن يتحملها المواطن المنتقى للخدمات الحكومية.

ثالثاً: إعادة هندسة العمليات وإعادة هيكلة عناصر التكاليف في شركات القطاع العام، ودعم وتأييد المستويات الإدارية في القطاع لجهود خفض وضبط التكاليف.

رابعاً: ضرورة توفير نظام اختبار وتصميم دوال الجودة، حتى لا يؤثر خفض التكاليف على جودة الخدمات الحكومية المقدمة.

خامساً: زيادة ثقافة العاملين في شركات القطاع العام نحو التوجه الجماعي للعمل على خفض وضبط التكاليف، حتى يحصل المواطن على الخدمة بأقل التكاليف التي تخفف من عبء الموازنة العامة للمملكة.

قائمة المراجع

أولاً : المراجع العربية:

١. الجندي ، رفت (٢٠١٦) ، "محاسبة التكاليف" مركز بيع الكتب ، كلية التجارة - جامعة الأزهر بالقاهرة.
٢. مجلة الاقتصادية (٢٠١٧) ، الجمعة، ١٧ فبراير ٢٠١٧ | ٢١ جمادى الأولى ١٤٣٨ هـ.
٣. عاشور ، عصافيت سيد أحمد(٢٠١١) ، "أساسيات محاسبة التكاليف بين النظرية والتطبيق" كلية التجارة - جامعة عين شمس.
٤. عبدالمولى ، ناصر خليفة (١٩٩٩) ، "المنهج المحاسبي الكمي للتباو بتكاليف عقود المقاولات في ظل تغيرات الأسعار" ، رسالة دكتوراه، كلية التجارة، جامعة الأزهر.
٥. عبدالمولى ، ناصر خليفة وأبورية ، احمد (٢٠١٦) ، "دراسة العوامل المؤثرة علي قرار تبني الشركات الصناعية السعودية لمدخل التكلفة المستهدفة كأداة لزيادة القدرة التنافسية" ، مجلة الاقتصاد الاسلامي ، مركز صالح كامل ، جامعة الأزهر، العدد الأول .
٦. عبدالمولى ، ناصر خليفة (٢٠١٨) ، "أساسيات محاسبة التكاليف " مكتبة الجامعة ، أسيوط.
٧. عبد ، صلاح بسيوني وأخرون (٢٠١٧) ، "محاسبة التكاليف " ، المكتبة الأكاديمية ، القاهرة .
٨. وزارة المالية ، المملكة العربية السعودية ، ميزانية السنة المالية ١٤٣٧/١٤٣٩ هـ /٢٠١٧م ، ص ٣٠

ثانياً : المراجع الأجنبية :

1. Ansari,S and Jan,S,D , (2009), "Strategies Training in Target Costing", Cost Management , May |Jun .
2. Bernile, Gennaro and Kang, Mengyao, Learning to Negotiate Takeovers? The Role of Target CEO Experience (November 10. 2016). Asian Finance Association (AsianFA) 2017 Conference. Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=2867505> or <http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.2867505>
3. Borgernas ,H, and Fridh , G, (2003). " The use of Target Costing in Swedish Manufacturing Firms, School of Economics & Commercial Law.
4. Briciu, S.,& Capusneanu, S.,(2013)," Pros and cons for the implementation of target costing method in Romanian economic entities " , Accounting and Management Information Systems, VoL. 12. No. 3.
5. Cooper, R. and Slagmulder, R.(2003)," Interorganizational costing Part 2 " Cost Management , VoL. 17 No. 6.
6. Cooper, R. and Slagmulder, R.(2004)"Interorganizational and relational context " ,Accounting & Organizations and Society , vol.29, issue 1.: 1-26.
7. Cooper, R.(2002) , " Target – costing for new-product development " , Journal of Cost Management , 16.3.
8. Chiling , W. and Shumei, C, (2013). " Dynamic Target Costing (TC) in Real Estate Development Industry in Taiwan" , Journal of Modern Accounting and Auditing , Feb. VoL 9 , No 2.
9. Dekker, H. and Smidt, P.(2003), " A survey on the adoption and use in Dutch firms of target costing " , International Journal of Production Economics , VoL.84 No.3.
- 10.Everaert , p , Loosveld,S, and Acker, T. (2006), " Characteristics of Target Costing : theoretical and field study perspectives" , Qualitative Research in Accounting & Management , Vol.3.No.3 ,236-263
- 11.Filomenaa, T., Netob. F.& Duffeye M. (2009). " Target costing operation alziation during product development : Model and application , Journal of Production Economics , VoL. 118, (2) .

- 12.Forsyth, Peter and Vetzal, Kenneth R. and Westmacott, Graham,
Target Wealth: The Evolution of Target Date Funds (June 5, 2017).
Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=2980952> or
<http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.2980952>
- 13.-Garrison Ray H.,(1991), "Managerial Accounting", Six Edition, Irwin,
Homewood, il.,
- 14.Hibbets, A.R., Albright, T, and Funk , W. (2003) , " The
competitive environment and strategy of target costing
implementers : evidence from the field ", Journal of Managerial Issues
, Vol. 15. No. 1.
- 15.Huh,S.,Yoo,K.,and Kim,I,(2008). "Relationship Between
organizational Capabilities and Performance of Target Costing : An
Empirical Study of Japanese Companies ", Journal of International
Business Research ,7-1: 91- 107
- 16.Ibuski, U. and Kaminski, P, (2007). " Product Development Process
With Focus on Value Engineering and Target-Costing : Case
Study in an Automotive Company ", International Journal of
Production Economics , VoL. 105. No. 2.
- 17.Kocsay, M., Gurdal , K., and., Gurdal , K., and Karabayir, M.,(2008).
" Target Costing in Turkish manufacturing enterprises " European
Journal of School Sciences , Vol. 7, No. 2.
- 18.Martin, Xumin and Tang, Yinuo and Wang, Cong and Zou, Hong,
Does Target Tax Aggressiveness Matter in Corporate Takeovers?
(November 1, 2017). Available at
SSRN: <https://ssrn.com/abstract=2191544> or <http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.2191544>
- 19.Mohsen, S, and Kazunoti , I, (2004), " Integrating Target Costing &
and the Balanced Scorecard ", Journal of Corporate Accounting &
Finance , Sep|Oct. 15. 6.
- 20.Nicolini, D., Tomkins, C.,Holti, R.,Oldman , A., & Smalley, M.
(2000). " Can target costing and whole life costing be applied in
the construction industry ", British Journal of Management , 11(4).

- 21.Pierce , B.,(2002), " Target Cost Management , Comprehensive Benchmarking for a Competitive Market", Accountancy Ireland , April,34,2.
- 22.Pennanen, A., Ballard, G. , and Haahtela.Y.(2011). " Target costing and designing to target in construction", Journal of Management of Property and Construction, VoL.16 No.1.
- Roslender, R. & Hart, S.J.(2002). " Integrating management accounting and marketing in the pursuit of competitive advantage : The case for strategic management accounting " , Critical Perspective Accounting . 13 (2).
- 23.- Rattray, C.J , Beverley R. and Shanahan , P . (2007), " Target costing in New Zealand manufacturing firms ", Pacific Accounting Review , 19, 1.
- 24.-Talha. M . & Raja , J.B, (2010), " Role of supply chain management in target costing " , Journal of Modern Accounting and Auditing , July, VoL. 6. No. 7.
- 25.- -Wu, C.L., & Huang, P.H.(2011), " More profit focus in the top-down method in real estate investment industry : Examples from Taiwan ", Actual Problems of Economics , 2.
- 26.-Yazdifar .H & Askarany .D ,(2011), " Comparative study of the adoption and implementation of target costing in UK, Australia and New Zealand" , International Journal of Production Economic,
- 27.-Yook,K, Woon and Takeo ,(2005) , "Target Costing in the Construction Industry : Evidence from Japan, Construction" Accounting & Taxtion , May| Jun.